



## Link 3

### **Networking : Renforcez votre réseau**

1 heure

#### **Objectifs pédagogiques**

- Découvrir comment saisir les opportunités pour développer votre réseau de contacts.
- Découvrir et pratiquer les stratégies de *networking* lors d'une première rencontre avec quelqu'un.
- Comprendre les étapes essentielles pour maintenir votre réseau actif.
- Apprendre comment agir pour soigner les relations avec les personnes de votre réseau de contacts.

#### **Compétences visées**

- Apprendre à développer et maintenir votre réseau de contacts de façon efficace en mettant en pratique les principales compétences nécessaires : pensée analytique, recherche d'informations, relations interpersonnelles, communication efficace, assertivité, empathie, flexibilité, conscience de soi, leadership, impact et influence, négociation, concentration.
- Autres compétences intégrées : apprentissage continu, coaching, autocontrôle, gestion des conflits, travail d'équipe, gestion du changement, initiative, service clients, résolution de problèmes, prise de décision.

#### **Publics concernés**

- Tout public.
- Les personnes qui souhaitent développer leur réseau de contacts, le maintenir actif et pratiquer le *networking* pour atteindre leurs objectifs et améliorer leurs résultats, tant dans le domaine personnel que professionnel.

## Préalable technique à la formation

- Disposer d'un appareil connecté à Internet (PC, tablette, Smartphone).
- Exigences techniques minimales : connexion Internet avec 40 Mbps, 2 Go de mémoire RAM et navigateurs Google Chrome, Microsoft Edge, Mozilla Firefox ou Safari.

## Prérequis

- Aucun

## Modalités pédagogiques

- Formation en ligne

## Moyens pédagogiques

- Support de cours
- Cas pratiques
- Vidéo

## Méthodes mobilisées

- Apprentissage théorique accompagné d'un simulateur en ligne pour valider les acquis.

## Modalités d'évaluation

- Évaluation pré & post formation pour évaluer la progression.
- Validation d'acquis par module.

## Intervenant

- Un binôme, dont Alexandre BENOIT, vous accompagnera tout au long de la formation.
- Mini bio : Alexandre est entré dans le monde L&D en 2016 et accompagne des formations spécialisées en *game-based learning*, capable d'aider les apprenants à acquérir de nouvelles compétences dans les domaines nécessaires à leur évolution professionnelle et personnelle.
- Adresse e-mail : [support@game-learn.com](mailto:support@game-learn.com)

## Lieu

Au sein des locaux de nos clients  
En ligne

## Dates

Dates : à la discrétion du client  
Horaires : à la discrétion du client

## Durée

- 1 heure de formation totale

## Budget

Prix de base d'accès à notre plate-forme : 14 000 € HT pour 50 licences.  
Pour tout autre volume, veuillez nous contacter afin de vous fournir un devis spécialisé.

## Contact

Réfèrent administratif / Personne à contacter : Alexandre BENOIT  
Adresse e-mail : [support@game-learn.com](mailto:support@game-learn.com)

## Modalités et délais d'accès

- Création du client sur notre plate-forme et ajout des listes d'apprenants.
- Minimum de 15 jours de délai depuis l'achat et la vérification informatique.

## Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Nous contacter :

- Adresse e-mail : [support@game-learn.com](mailto:support@game-learn.com)

## Programme

Le programme de ce cours revient sur les concepts fondamentaux du *networking* afin de vous faire découvrir votre réseau de contacts grâce aux étapes suivantes :

**Module 1. Le développement : élargissez votre réseau.**

**Module 2. La maintenance : prenez soin de votre réseau.**

**Document mis à jour le : 02/02/2024**

Version V2